

Wir sind ein führender Hersteller hochwertiger Fahrradteile und beliefern die bekanntesten Fahrradmarken in Deutschland und Europa. Unsere Mission ist es, die Fahrradwelt mit innovativen, nachhaltigen und leistungsstarken Komponenten zu bereichern. Zur Verstärkung unseres Teams in Fulda suchen wir ab sofort eine/n

Key Account Manager

SB-Discount & DIY (m/w/d)



Das ist die Herausforderung

- Verantwortung für die strategische und operative Betreuung unserer Schlüsselkunden im Discount- und DIY-Segment.
- Entwicklung und Umsetzung kundenindividueller Aktionskonzepte inkl. Sortimentsplanung, Verpackungsgestaltung, Timing und Preisstrategie
- Koordination der internen Schnittstellen (Produktmanagement, Einkauf, Qualität, Logistik) zur Sicherstellung der termingerechten Umsetzung
- Führung und Weiterentwicklung von zwei Projektmanager:innen, die für die operative Abwicklung der Kundenprojekte zuständig sind
- Analyse von Markt- und Kundenanforderungen sowie Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Vorbereitung und Führung von Jahresgesprächen sowie regelmäßige Kundenbesuche
- Teilnahme an Messen und Kundenterminen im In- und Ausland

Damit überzeugst Du uns

- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, idealerweise im Konsumgüterbereich oder in der Fahrradindustrie
- Du verfügst über fundierte Kenntnisse im Aktionsgeschäft mit Handelsunternehmen wie Lidl, Aldi, Norma o. Ä.
- Du hast Erfahrung im Umgang mit Private-Label-Produkten und kurzen Entwicklungszyklen
- Deine Hands-on-Mentalität, Dein Organisationstalent und Deine Kundenorientiertheit machen Dich aus
- Du hast bereits mit ERP Software und MS365 gearbeitet
- Als kommunikationsstarker Teamplayer sorgst Du für eine angenehme Gesprächsatmosphäre - auf Deutsch und Englisch

Was uns einzigartig macht

- Wir entwickeln innovative Produkte, die Fahrradbegeisterte in ganz Europa bewegen und die nachhaltige Mobilität steigern.
- **ZUSAMMENHALT** wird bei uns wirklich groß geschrieben: Regelmäßige bezahlte Mittagessen und gemeinsame Events stärken die Gemeinschaft.
- Andere sagen es, wir sind es: ein Familienunternehmen, mit einer Geschäftsführung auf Augenhöhe.
- Weiterbildungsmöglichkeiten & ein modernes, digitales und spannendes Arbeitsumfeld erwarten Dich bei uns.
- Neben Bike-Leasing, flexiblen Arbeitszeitmodellen und remotes Arbeiten erläutern wir diese und viele weitere Benefits gerne im persönlichen Gespräch.

Ist Dein Interesse geweckt?

Wenn Du Lust hast, die Fahrradindustrie aktiv mitzugestalten und mit uns gemeinsam weiter zu wachsen, freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Sende uns Deinen Lebenslauf per E-Mail an

hr@buechel-online.com

Wir melden uns innerhalb von 48 Stunden bei Dir zurück.

Let's ride into the future – gemeinsam mit dir!

*Bewirb Dich direkt
mit Deinem Profil*

